

National Account Manager Unique Multilingual Services

Het werk

Als National Account Manager ben je verantwoordelijk voor het scoren van keyaccounts voor UMLS. Je hebt de markt in kaart als het gaat om potentiële klanten en weet deze internationaal opererende bedrijven te adviseren en overtuigen van de specialistische dienstverlening van Unique Multilingual Services. Tot je kerntaken behoren het bezoeken van internationaal opererende bedrijven in Nederland met een omzet potentie van minimaal €150.000,-. Je geeft tijdens deze bezoeken presentaties betreffende Unique Multilingual Services en je weet op deze manier jouw toevoorders enthousiast te maken. Daarnaast breng je op maat gemaakte offertes uit en ben je leading in tendertrajecten. Behalve bedrijven, bezoek je ook actief netwerkevents die specifiek gerelateerd zijn aan specialismen van Unique Multilingual Services. Je werkt in een dynamisch team dat graag op de hoogte blijft van de ontwikkelingen buiten als binnen de organisatie. als National Account Manager heb je dus geregeld Sales Meetings met Sales Consultants en Senior Consultants. Daarnaast ben je een belangrijke gesprekspartner voor de Business Unit Managers ten behoeve van de vier kantoren van UMLS en rapporteer je aan de General Manager. Ten slotte ben jij de contactpersoon voor de overheid met betrekking tot advisering vanuit UMLS. Kortom een uitdagende functie op internationaal niveau.

Aanbod

Het salaris voor de functie van een National Account Manager voor UMLS is afhankelijk van opleiding en ervaring en naast een vast bruto salaris ontvang je tevens een winstdeling en bonus. Natuurlijk bieden wij goede secundaire arbeidsvoorwaarden, zoals een spaarloonregeling of levensloopregeling, vergoeding kinderopvang, een goede pensioenregeling, korting op verzekeringen en een collectieve ziektekostenverzekering.

Unique Multilingual Services is sinds 1986 de eerste in Nederland die gespecialiseerd is in het uitzenden en detacheren in internationale branches. Deze internationale tak van Unique Nederland vond haar oorsprong destijds in Den Haag en heeft inmiddels kantoren in Amsterdam, Rotterdam en Utrecht. Gedurende 20 jaar heeft Unique Multilingual Services uitgebreide ervaring opgedaan in de internationale arbeidsbemiddeling en ook een uitgebreid klantenbestand opgebouwd van zowel potentiële werknemers als internationale bedrijven. Zakelijke relaties zijn vooral internationale bedrijven, die bekwaam internationaal personeel met communicatieve vaardigheden nodig hebben. De (petro)chemische, financiële, Informatica en Telecommunicatie sectoren en internationale callcentra zijn sterk vertegenwoordigd maar ook organisaties zoals buitenlandse ambassades en professionele service providers behoren tot het klantenbestand van Unique Multilingual Services. Unique Multilingual Services is in staat elke organisatie te voorzien van bekwaam personeel, of het nu overheidsinstellingen zijn, geprivatiseerde, grote of kleine bedrijven, UMLS is van alle markten thuis

Organisatie

Unique Nederland – Label Unique Multilingual Services

Diploma's en ervaring

- HBO- werk en denkniveau
- Beheersing Nederlandse taal en Engelse taal in zowel woord als geschrift

- Ervaring in zaken doen met internationale bedrijven en met mensen van allerlei nationaliteiten
- Aantoonbaar resultaat binnen een commerciële functie of werkomgeving

Profiel

Een goede National Account Manager is flexibel en bezit een gezonde dosis inlevingsvermogen. Problemen zie jij als een uitdaging en je bent dus oplossingsgericht. Behalve dienstverlenend en sociaal ben je ook accuraat en heb jij verstand van zaken als het aankomt op internationaal personeel. Onder druk ben jij stressbestendig en heb jij een positieve benadering van zaken.